



SMART EXPORT SERVICE

IL MONDO A PORTATA DI MANO

Rafforzata la modalità on line

Le contingenze attuali, oltre a causare la cancellazione ed il rinvio di numerosi impegni fieristici, hanno reso impossibili, o comunque particolarmente complicati gli spostamenti, i viaggi d'affari da e per l'estero e quindi il contatto diretto con i clienti acquisiti e la ricerca di quelli potenziali.

Per questo, diventa ancor più importante per le aziende avvalersi di un supporto costante e personalizzato nella gestione e nello sviluppo dei mercati internazionali, dove Lodi Export può contare stabilmente su di una propria rete di partner e collaboratori consolidati.

Tramite il servizio *Smart Export Service (SES)*, è infatti possibile **selezionare potenziali acquirenti, avviare relazioni commerciali e mantenere i contatti ed i clienti acquisiti nel tempo.**

Forte di oltre quarant'anni di esperienza, il Consorzio ha provveduto a potenziare i propri canali on line per continuare a garantire un'assistenza diretta e continuativa sui mercati in cui il servizio è disponibile, con l'obiettivo di procurare ed alimentare **concrete occasioni di business, con un risparmio di tempo, costi e risorse umane.**

Oltre a promuovere l'incontro e lo sviluppo di rapporti commerciali con potenziali clienti in loco, il servizio può anche essere rivolto ad avviare e rafforzare relazioni con operatori istituzionali, collaborazioni con professionisti locali, accordi di partnership industriale, rapporti con nuovi fornitori ecc.

Il servizio è finanziabile ed è attualmente attivo per i seguenti Paesi:

- Federazione Russa;
- Bielorussia;
- Turchia;
- Emirati Arabi Uniti;
- Sud Africa;
- Romania;
- Slovenia;
- Slovacchia;
- Polonia (**novità**);
- Svezia (**novità**);
- Canada (**novità**).

Per ulteriori informazioni, invitiamo a contattare gli uffici del Consorzio.