



Newsletter **Marzo 2020**

Dal 1995 lavoro in proprio organizzando **eventi che hanno riguardato vari settori:** arredamento, sostenibilità ambientale, turismo, disabilità, nanotecnologie. Non è tutto: ho organizzato in proprio a Monza due fiere, la prima nel 1999, **Ecoforum**, e poi dal 2006 altre due fiere per 3 anni, **Habitat Clima** e dal 1995 il **Fuorisalone di Milano**. Come se non bastasse mi sono occupata dell'organizzazione di varie collettive in altri ambiti fieristici come Il Salone del Mobile, l'Artigiano in Fiera e tanto altro ancora.

Questa precisazione mi sembrava doverosa per raccontarvi perché, grazie al coronavirus, ho ritrovato un tesoro. Ho sempre raccolto elenchi delle categorie merceologiche a cui mi rivolgevo e proprio ora, con tanto tempo a disposizione da trascorrere nella mia casa-ufficio e senza molto da fare ho deciso di riorganizzare tali elenchi. Il risultato è un vasto elenco di contatti, che ho successivamente segmentato con Sendinblue e ripulito.

Un buon 10-15% di email sono ancora attive e su un totale di 2.000 giornalisti ne è uscito un elenco di 300 persone.

Non solo: gli elenchi comprendono **tanti nominativi di professionisti** che, in questi anni, hanno partecipato a convegni vari, al Fuorisalone di Milano e si sono accreditati presso le nostre manifestazioni. Si tratta di ingegneri, architetti, geometri, certificatori energetici, amministratori di condominio e tanti altri ancora.

La forza di ogni impresa: la capacità di fare rete

Dal lavoro di recupero di questi elenchi è emersa tutta **l'importanza di fare rete e del networking** per l'impresa di successo e mi sono emozionata ripercorrendo la mia carriera professionale, iniziata dall'evento "Donna, creatività e impresa".

In particolare ho acquisito diverse conoscenze, contatti e nominativi nell'ambito dell'arredamento dato che l'azienda di famiglia si occupava della **produzione di compensati curvati**, tema da poco ripreso con il lavoro per organizzare una mostra storica e un concorso dedicato al compensato curvato.

Elenchi, nominativi e un lavoro di anni che ora metto a sua disposizione, se interessato, invitandola a partecipare ai nostri eventi e sponsorizzarli per ricavare visibilità per il suo sito web e comparire con il suo logo in una o più delle tante newsletter che inviamo ogni mese ai nostri contatti.

Mi scriva per sapere se, tra i tanti nominativi in mio possesso, ci sono anche contatti che rientrano nel suo target ideale o se vuole fare rete con noi di Condominio Solutions, per superare con successo l'emergenza Coronavirus e ripartire alla grande.

Giulia Berruti

www.condominiosolutionseventi.it

Condominio Solutions è un facilitatore di contatti che, con il suo approccio di funnel marketing, crea eventi e opportunità con **momenti d'incontro** sociali e formativi, con lo scopo di mettere in contatto le persone che, condividendo la stessa linea di pensiero, vogliono creare nuove collaborazioni e una vita lavorativa più appagante.

V.le della Repubblica, 69 – 20851 Lissone (MB) - Tel. 039 2458413 -

info@condominiosolutions.com - www.condominiosolutionseventi.it

© 2019 Condominio Solutions