

GLI 8 SUGGERIMENTI DI CHI HA VISTO TANTO NELLA VITA

1. **Continuate a lavorare:** prendetevi il tempo per telefonare ai vostri clienti. Questo è il momento buono per uno **scambio di idee** e per capire come può **migliorare il vostro rapporto**.
2. **Contattate i vostri fornitori**, per capire cose stanno facendo e quali sono i nuovi prodotti.
3. **Studiate le migliori soluzioni per il futuro** della vostra attività e **parlatene** con clienti, fornitori e collaboratori anche via Skype.
4. **Valutate quali misure adottare** per aiutarvi tra imprenditori, anche con dilazioni di pagamento per **continuare a lavorare** anche in questo momento.
5. **Fate formazione online**, dato che nei periodi “normali” **non ce n'è mai il tempo**.
6. **Appreziate i collaboratori** che stanno al vostro fianco e rispondono prontamente agli stimoli.
7. **Pensate alle opportunità di business** che sono dietro l'angolo e **non abbattetevi**.
8. **Rispondete a chi dice “ce la faremo”** e sorride con enfasi che abbiamo passato terremoti, la Spagnola, l'Asiatica, la Sars, le Brigate Rosse, i maoisti che buttavano bombe in piazza a Milano, la crisi economica e **ce l'abbiamo sempre fatta**.

Condominio Solutions è un facilitatore di contatti che, con il suo approccio di funnel marketing, crea eventi e opportunità con **momenti d'incontro** sociali e formativi, con lo scopo di mettere in contatto le persone che, condividendo la stessa linea di pensiero, vogliono creare nuove collaborazioni e una vita lavorativa più appagante.

V.le della Repubblica, 69 – 20851 Lissone (MB) - Tel. 039 2458413 -
info@condominiosolutions.com - www.condominiosolutionseventi.it